

CURRICULUM VITAE

Namn: Anders Sahlgren
Adress: Brunnsvägen 3B, 182 48 Enebyberg
Telefon: 070-421 68 01
E-post: anders.sahlgren@sahlgrenskog.com



Arbetslivserfarenhet:

2007-> **Sahlgren & Skog, grundare och partner**

Managementkonsulter, specialiserade på ledning och styrning av försäljningsorganisationer. Har en utvecklad metodik för genomlysning och ökning av säljfunktioners effektivitet (Sales Function Audit). Har lett ca 100 st. kundprojekt i 15 länder, med analys, handlingsplaner och införandestöd. Uppdragsgivarna är företagsledningar och Private Equity företag. Författare till boken "Säljorganisationen – ledning och styrning" som riktar sig till studenter på universitetsnivå.

2002-2006 **BasWare AB**

BasWare Corporation är ett börsnoterat (HEX) finskt programvaruföretag, med världsledande verktyg för den finansiella processen "från beställning till betalning".

VD

Ansvarig för ledningen av det svenska dotterbolaget, med en sälj-, konsult- och supportorganisation på 40 personer. Huvudsaklig uppgift var att etablera nya, samt utveckla befintliga kunder inom nyckelsegmentet – stora, internationella företag. Tredubblade antal kunder bland de 50 största företagen i Sverige. Integrerade dessutom personal och kunder från den, under 2002, förvärvade konkurrenten - Momentum Doc.

2001-2002 **ReadSoft Sverige AB**

ReadSoft är ett av världens största programvaruföretag för datafångst/OCR, och noterat på OMX.

Vice VD

Vice VD för den svenska verksamheten, med ca 30 personer, med ansvar för marknadsföring och försäljning. Huvudsaklig försäljning skedde genom partners – från stora ERP leverantörer till mindre specialistföretag. Ledde omstruktureringen av försäljningsorganisationen och ökade fokuseringen på partnerverksamheten.

2000-2001 **Callus System AB**

Callus var svenskt IT-konsultföretag med fokus på affärssystem och infrastruktur. Till större delen riskkapitalfinansierat (IT Provider och Segulah). Omsättningen 2001 var ca 90 MSEK.

VD

Verksamheten bestod av ca 100 medarbetare, primärt konsulter, på fyra verksamhetsorter. Uppdraget om en snar börsintroduktion omvandlades, när finansieringen upphörde, till omstrukturering, utförsäljning, och slutlig avveckling av verksamheten.

1998-2000 **DocNet Sverige AB**

Norskt konsult- och programvaruföretag, specialiserat på dokumenthanteringslösningar. Total omsättning ca 70 MNOK (2000).

VD

Ansvarig för etablering och ledning av den svenska verksamheten. Skapade lönsamhet från första verksamhetsåret genom tidig rekrytering av nyckel-medarbetare och etablering av storkunder.

1996–1998 **Secus Data AB**

Datadistributör av skrivare på den svenska marknaden. Privatägt bolag, där huvuddelen sedermera sålts till japanska Kyocera/Mita. Omsättning ca 120 MSEK (1998)

Affärsområdeschef

Ansvarig för det största affärsområdet, det japanska skrivarmärket Kyocera, för vilken Secus hade agenturen i Sverige. Ökade marknadsandelen från 2 till 10 %, och tog Kyocera från åttonde till tredje plats i Sverige. Detta samtidigt som säljorganisationen halverades. All försäljning skedde via återförsäljare.

1986–1996 **Kodak**

Divisionen Business Imaging System, inom Sverige, Norden och Europa

Channel Manager, Norden (93-96)

Etablerade en ny distributionskanal för Kodak Scanners i Norden, med 5 distributörer och ett 20-tal återförsäljare och partners.

Product Manager, Data Processing Products, Europaregionen (91-93)

Affärsutveckling- och produktstöd till de Europeiska länderna, bl. a lansering av nya produkter

Sales Manager, Data Processing Products (88-91)

Ansvar för ett eget produktområde – Lösningar för hantering av utskriftsdata på mikrofiche. Kunderna var datacenters med mycket stora utskriftsvolymer.

Säljare (86-88)

Säljare av dokumenthantering och arkivlösningar, baserade på mikrofilm.

1985 – 1986 **Ericsson Information Systems AB**

Marknadsanalytiker

Stabsfunktion med ansvar för konkurrensbevakning och prissättning av PC på samtliga marknader.

Utbildning:

1981-1985 **Handelshögskolan i Stockholm.**

Civilekonomexamen, med inriktning på Marknadsföring

Aktiv inom kåren: Medlem av Programutskottet
 Ledamot av Kårfullmäktige.

Militärtjänst:

1980-1981 Kustjägarskolan, Vaxholm. Gruppbefäl.

Språk:

Engelska:	Flytande i tal och skrift. Dagligt användande under min yrkeskarriär.
Danska/Norska:	Mycket god förståelse.
Tyska:	Viss förståelse
Franska:	Viss förståelse

Övriga uppdrag:

2009 → Föreläsare inom Försäljning på Handelshögskolans i Stockholm - Business Lab

2009 – 2012 Föreläsare inom Sales Management på Executive Education, Handelshögskolan i Stockholm

1999 – 2002 Styrelseledamot i Handelshögskolans i Stockholm Kamratförening.