

Curriculum Vitae

Namn: Maria Ekdahl
Födelsedatum: 730614
Adress: Torparevägen 20 B, 135 58 Tyresö
Telefon: Mobil: 0709-26 70 07
Email: maria@mariaekdahl.se

PERSONLIGHET/ERFARENHETER:

Jag är en senior Ekonom (både som chef och som specialist) med en bakgrund från olika roller inom både Telekom, FMCG, sjukvård och dagligvarubranschen. Min främsta erfarenhet ligger inom verksamhetsnära Controller roller, men jag har även erfarenhet från arbete på koncernnivå och redovisning.

Som person är jag drivande, effektiv och social. Jag är bra på att kommunicera, har lätt för att samarbeta, och uppskattar när jag får arbeta med olika yrkesgrupper. Jag gillar utmaningen i att förklara ekonomiska samband för icke-ekonomer och argumentera för det jag är övertygad om.

I mitt jobb är jag analytisk, gillar utmaningar och fokuserar på resultat samtidigt som jag har struktur, kan organisera mitt arbete och jag gillar att ta ansvar. För mig är det viktigt att förstå affären och arbeta med företagets lönsamhet, utveckling och strategi. Jag trivs bäst i roller där jag får gå mellan att jobba strategiskt och mer operativt.

Att leda, planera och genomföra budget-, forecast- prognos processer har varit stor del i de flesta av mina roller. Jag har även mycket erfarenhet av att arbeta fram styrkort och säkerställa implementering och uppföljning av dessa. Många av de roller jag har haft har varit i en miljö som varit i stor förändring, så jag brinner lite extra för att arbeta med processkartläggning, förändringar och förbättringar. Detta har gjort att jag har en stor ödmjukhet inför att alla har olika svårt att anpassa sig till förändring och man behöver hantera det på olika sätt. Jag vill känna att jag kan utveckla mig själv samtidigt som jag bidrar till att utveckla mina medarbetare och företaget.

ARBETSLIVSERFARENHET:

Startade eget bolag (M Ekdahl Konsult AB) i januari 2017 för att kunna ta olika interimis uppdrag

Coop Sverige

Tf Business Controller Inköp och Kategori 1701 – pågående

I denna roll rapporterar jag till BusinessController chef på Inköp och Kategori med en streckad linje till affärsområdeschef för Nonfood.

Första delen av uppdraget gick ut på att strukturera upp och utveckla en verksamhet där det under lång tid varit bristfällig rapportering, analys och ekonomistyrning.

Jag har därefter fokuserat på diverse projekt där det behövts engångsinsatser inom bla bonusfakturerings process, lager och inkurans process.

Karolinska Sjukhuset

Karolinska genomgår en historisk förändring genom att implementera en ny verksamhetsmodell, vilket innebär att gå från Kliniker till att arbeta i Teman och Funktioner, för att på ett bättre sätt följa patienternas flöde/behov. Detta tillsammans med flytt till nytt modernt sjukhus i Solna ställer stora krav på att säkerställa uppföljning genom hela förändringsresan. Karolinska har ca 16 000 anställda, 1 150 disponibla vårdplatser, 90 vårdavdelningar och utför varje år ca 100 000 slutenvård tillfällen och 1,5 miljoner öppenvård tillfällen.

Tf Controllerchef, Tema Hjärta Kärl 170117-171231

I denna rollen rapporterade jag först till CFO, sen till en nyinrättad roll "Head of Controlling", samtidigt hade jag en streckad linje till Temachefen. Jag var ansvarig för det övergripande controllerarbetet inom Tema Hjärta Kärl.

- Medlem i Ekonomiledningsgrupp och Tema ledningsgrupp Hjärta Kärl
- Personalleder 2 controllers
- Bokslut och Månadsrapportering till Tema och sjukhusledning
- Budget och Prognosprocesser
- Ekonomi-, verksamhetsstyrning
- Driver åtgärdsprogram
- Driva förändringsarbete
- Utvecklar och driver nya processer pga ny verksamhetsmodell
- Huvudsupport till Patientområdeschefer och Temachef
- Driver utveckling av produktivitetsuppföljning

Då man precis infört en ny verksamhetsmodell, som innefattar nya roller och nya arbetssätt genom hela organisationen. Har mitt uppdrag mycket gått ut på att kartlägga och driva igenom nya processer, mycket i nära samarbete med verksamheten. Jag har också jobbat mycket med att kravställa mot ny struktur i diverse system odyl. Vi har också tagit fram helt nya rapport och uppföljningspaket.

Telenor Sverige AB / Bredbandsbolaget from Apr 2006 – Nov 2016

Telenor är en helhetsleverantör av telekommunikationstjänster. Idag har ca 2,6 miljarder mobilabonnenter och 674 000 bredbandskunder. De omsätter ca 17,6 miljarder och är 1 600 anställda.

2010 rekryterades jag till Bredbandsbolaget för en tjänst som Controller Chef, men då Bredbandsbolaget precis då hade blivit uppköpta av Telenor (som samtidigt förvärvat Glocalnet och Vodafone Sverige) så har det skett stora förändringar i organisationen under de 10,5 åren jag var anställd. Så under denna tiden har jag haft en del olika tjänster och ansvarsområden inom olika delar av svenska koncernen.

Sales Operation Manager, Affärsområde Business Jan 2015 – Nov 2016

I januari 2015 började jag en på roll som Sales Operation Manager inom affärsområdet Business. Jag rapporterade till Sales Director och hade en aktiv roll i säljledningsgruppen. Denna rollen var i nära samarbete med Sales Business Controller som jag hade innan.

- Medlem i Säljledningsgruppen Business (Large och Small)
- Rapporterade till säljdirektör
- Säljledningens bollplank i lönsamhet och finansiella frågor
- Var med och räknade på businesscase och diverse kalkyler
- Identifierade och drev olika säljlednings beslut
- Säljprognoser
- Div management rapportering
- Sales Management (KPI:er, målstyrning, verksamhetsstyrning mm)
- Ansvarig för att utveckla och följa upp provisionsmodeller inom affärsområdet.
- Processer och rutiner
- Diverse projekt inom sälj och affärsområdet Business
- Tätt samarbete med Business Control och Process specialister, IT och Marknadsavdelning

Under denna tiden implementerade vi Sales Force (ett säljstödsystem). Jag jobbade mycket med att identifiera verksamhetens krav och agerade som kravställare mot de som var ansvarig för implementationen.

Sales Business Controller, Affärsområde Business Sep 2012- Jan 2015

Affärsområdet Business säljer och supporterar större företagskunder.

- Medlem i Säljledningsgruppen, rapporterade till Business Control chef med streckad linje till Sales Director
- Daglig kontakt med säljchefer och säljare
- Ansvarig för att presentera och föra ut det finansiella resultatet i säljorganisationen
- Rapportering av KPI:er, sälj tal, prognoser, pipe mm

- Bokslut, analys och kostnadskontroll av Sälj opex
- Ansvarig för att utveckla och följa upp provisionsmodeller inom sälj
- Ansvarig för säljavdelningens delar i forecast, affärsplan och strategiprocesser
- Nära samarbete med finansavdelning, marknadsavdelning, process ägare och IT.
- Lönsamhets uppföljning och efterkalkyler
- Diverse projekt inom Business Control och Sälj

Föräldraledig Okt 2011- Sep 2012

Projektarbete Maj 2011 – Sep 2011

Delaktig i ett projekt som jobbade med en lönsamhets och kostnadsfördelningsmodell för Telenors Produkter och Tjänster

Föräldraledig Jun 2010 – Maj 2011

Teamleader Interconnect Okt 2009 – Maj 2010

Interconnect gruppen arbetade med avräkning mellan olika operatörer (avräkning sker varje månad mellan alla operatörer av vilka aktiviteter som skett i varandras nät, för att sedan fakturera varandra).

- Ansvarig för Interconnect team med 3 direktrapporterande. Teamet jobbade med all avstämning av trafik mellan Telenor och övriga Operatörer
- Mitt uppdrag var att se över processerna och flödena för Mobila resp Fasta delen och skapa en organisation och gemensamma processer och flöden.
- Implementerade ett nytt Interconnect avräkning system
- Ansvarig från finansavdelningen att tillsammans med Legal avdelningen se över våra tvister gällande Interconnect och Roming avräkning mellan operatörer

Koncern (Sverige) Business Controller Feb 2008 – Okt 2009

Då Telenor hade slagit hop flera verksamheter (operativt, inte legalt ännu vid denna tidpunkt), skapades en ny roll som Koncern Business Controller, där hade jag som uppdrag att göra analyser, rapportering odyl ur ett verksamhetsperspektiv. Vid denna tidpunkt bestod Telenor fortfarande av många legala enheter men operativt arbetades i ny verksamhetsmodell. Vi hade ett par olika ekonomisystem, och rapporteringssystem, så jag arbetade mycket med att kravställa på nytt BI system, och ta fram rapportpaket som passade för den nya operativa verksamhetsstyrningen.

- Nära samarbete med CFO och Head of Business Control
- Månads / Årsbokslut
- Månads och kvartals prognos och forecast
- Diverse KPI rapportering
- Ansvarig för uppföljning och analys av Telenor Sveriges resultat
- Delaktig att driva processen med Affärsplan och Strategi
- Nära samarbete med Business Controllers ute i olika affärsområde, och med redovisnings avdelningen
- Drev ett projekt för att implementera Hyperion Essbase i hela verksamheten
- Deltog i ett kostnadseffektiviserings projekt inom hela svenska koncernen

Business Controller Chef Nät, IT och Leverans Sep 2006-Feb 2008

Som ett första led att integrera de bolag Telenor köpt upp i Sverige, slog man ihop IT, nät och leveransorganisationer från Bredbandsbolaget, Glocalnet och Telenor AB i sett första steg. För att senare även inkludera Vodafone.

- Aktiv medlem i ledningsgruppen för Nät, IT och leverans organisationen
- Rapporterade till Affärsområdeschef för Nät, IT och leverans organisationen med en streckad linje till CFO
- 5-6 direkt rapporterande
- Månads /Årsbokslut för Nät, IT och leverans organisationen

- Diverse KPI rapportering
 - Ansvarig för uppföljning och analys för Nät, IT och leverans kostnader och investeringar
 - Business case inom Nät och IT
 - Månads och kvartals prognos / forecast och årliga budgetprocessen
 - Resultat genomgång med chefer inom Nät, IT och leverans
 - Målsättning och utvecklande av direkt rapportering
- Då controllers, system mm kom från olika verksamheter så var det mycket fokus på att få processer, kostnadsstruktur och system effektiva och anpassade efter den nya operativa verksamhetsmodellen.

Business Controller Chef Bredbandsbolaget April 2006 – September 2006

- Rapporterade till CFO
- 4 direkt rapportering
- Månadsbokslut
- Prognos och forecast
- Ansvarig för Resultatuppföljning för hela Bredbandsbolaget
- Budget och affärsplan process
- Målsättning och utveckling av direkt rapportering

Hi3G Access (3) Sep 2004 – April 2006

Business Revenue Controller

- Rapporterade till Head of Business Control
- Ansvarig för uppföljning och analyser av intäkter och marginaler
- Ansvarig för uppföljning och analyser av användning och lönsamhet för prisplaner och produkter
- Månadsgenomgång/rapportering med Svenska ledningsgruppen
- Affärsplan, budget och estimat
- KPI rapportering
- Business case
- Samarbete med price manager och marknadsavdelningen med att ta fram nya prisplaner och kampanjer
- Deltog i kundlojalitets projekt

Coca-Cola Drycker Sverige AB Dec 2001 – Aug 2004

Under denna tiden var bryggeriet Coca-Cola Drycker Sverige majoritetsägt av Coca-Cola Company i USA. Omsättningen var ca 2,7 miljarder SEK och det var ca 900 anställda. Produktion, lager och övriga kontor fanns placerade i Jordbro.

Logistik Business Controller

- Rapporterade till Head of Business Control med streckad linje till affärsområdeschef för Logistik Divisionen
- Aktiv medlem i Logistik ledningsgruppen
- Ansvarig för kostnadsuppföljning och analyser för Logisk divisionen (Lager, transport och Distribution)
- Månads och kvartals prognos
- Resultat genomgång med ledningsgruppen och med alla områdes chefer
- Resultat och prognos rapportering för Logistik divisionen till CFO
- Ansvarig för utbildning i ekonomi för chefer inom Logistik divisionen
- Drev ett projekt, där vi implementerade en aktivitetsbaserad kostnadsmodell för hela logistik divisionen, som användes för att förbättra lönsamhet genom säljkanalerna

Mc Inco AB (Scandlog) Maj 2000 – Nov 2001

Gruppchef Ekonomi

- 7-8 Direkt rapportering
- Ansvarig för hela ekonomiavdelningen

- Kund och Leverantörsreskontra
- Betalningar
- Löneutbetalningar och Sociala avgifter
- Momsberäkningar
- Lager redovisning
- Balansavstämningar
- Månad och årsbokslut
- Med i ett projekt som implementerade SAP R/3

STI-Scandinavia AB(Scandlog) Juni 1998 – Maj 2000

Ekonomiansvarig /Spedition

- Ansvarade för all löpande redovisning
- Moms och Skatter
- Månad och Årsbokslut
- Planera och köpa transporter

Akademisk utbildning:

Motsvarande Filosofie Magisterexamen

(läst vid olika högskolor och universitet men främst vid Linné universitetet)

Innehållande:

80 p Företagsekonomi – Kandidatkur "Redovisning och företagsbedömning", Magisterkurs "Organizational change, development and learning"

20 p Nationalekonomi – 10 p Mikroekonomi och 10 p Makroekonomi

25 p Juridik – Handelsrätt, Beskattningsrätt och EU rätt

15 p Div – Affärsetik, sociologi, adb

20 p Utlandsstudier i England – bla marketing priciples, managing large organizations och Human recourse management

Pågående studier:

15 hp Ledarskap – Modeller, metoder och metaforer

Övrig utbildning:

Ledarskapsutbildning

ABC- modellering

Interna utbildningar i Telenor Ledarskap, Development mm

Övrigt:

System jag arbetat i: SAP, Oracle Discoverer, Agresso, Fortnox, Scala, Hyperion Essbase, Cognos, Cliqwiew, Sales Force mm

Jag är också en van användare av Excel, PowerPoint och Word

Språk:

Svenska: modersmål

Engelska: hög nivå i tal och skrift

Referenser:

Kan ges vid överenskommelse.

